Petr Hlavinka (eshop.phcomp.cz)
phcomp@phcomp.cz
+420 728 871 498

08.04.26 17:56:07

MICROSOFT DYNAMICS 365 SALES PROFESSIONAL

Cena celkem:	**20 843 Kč**
	(bez DPH: 17 226 Kč)
Běžná cena:	**22 928 Kč**
Ušetříte:	**2 084 Kč**
Kód zboží:	SWMCSP472
Part No.:	CFQ7TTC0LFN5
Záruka:	6 měs.
Stav:	Nové zboží

Popis

Microsoft Dynamics 365 Sales Professional

Profesionální CRM řešení s umělou inteligencí pro efektivní řízení prodejních procesů a zvýšení produktivity prodejních týmů.

Microsoft Dynamics 365 Sales Professional je komplexní platforma pro automatizaci prodeje, která kombinuje tradiční CRM funkce s pokročilými možnostmi umělé inteligence. Systém umožňuje prodejním týmům efektivně spravovat kontakty, potenciální zákazníky a příležitosti, přičemž nabízí **integraci s Microsoft 365** pro bezproblémovou spolupráci v rámci celé organizace.

Řešení poskytuje základní nástroje pro **automatizaci prodejních procesů**, generování sestav a řídicích panelů s možností omezeného přizpůsobení podle potřeb vaší organizace. Systém je dostupný i v **mobilní aplikaci** pro práci kdykoli a kdekoli. Předplatné na **1 rok s ročním vyúčtováním** zajišťuje předvídatelné náklady a pravidelné aktualizace.

- Základní automatizace prodejních procesů včetně správy kontaktů, leadů a příležitostí
- Plná integrace s Microsoft 365 pro bezproblémovou spolupráci a sdílení dat
- Mobilní aplikace pro správu prodejních aktivit odkudkoli
- Pokročilé reportovací nástroje a přizpůsobitelné řídicí panely pro sledování výkonu
- Omezené možnosti kustomizace a automatizace pro přizpůsobení základním potřebám
- Podpora pro kvalifikační agenty prodeje s využitím AI (vyžaduje samostatně prodávané kredity na Copilot)
- Bezpečnostní funkce včetně správy uživatelských oprávnění a Power Platform Customer Lockbox

Rozšiřitelnost pomocí AI agentů
Systém podporuje integraci s **kvalifikačním agentem prodeje**, který autonomně vyhodnocuje a prioritizuje příchozí leady,

čímž šetří čas prodejců. Pro využití této funkce je nutné zakoupit samostatné kredity na Copilot. Pokročilé funkce jako agent uzavírání prodejů nebo agent průzkumu trhu nejsou v této verzi dostupné.

Integrace a kompatibilita
Dynamics 365 Sales Professional nabízí hladkou integraci s dalšími produkty Microsoft 365, což umožňuje práci s e-maily, kalendářem a dokumenty přímo v CRM prostředí. Systém podporuje export dat do Excelu pro další analýzy a zpracování.

Omezení verze Professional
Tato verze **neobsahuje** pokročilou automatizaci prodeje, analytické nástroje pro konverzace, funkce zapojení do prodeje, integraci s LinkedIn Sales Navigator ani funkce Copilotu v Dynamics 365 Sales, Outlooku nebo Microsoft Teams. Pro tyto možnosti je nutné zvážit vyšší edici produktu.

ZÁKLADNÍ SPECIFIKACE

Typ předplatného: Microsoft Dynamics 365 Sales Professional
Licence: CSP (Cloud Solution Provider)
Délka předplatného: 1 rok
Vyúčtování: roční platba
Automatizace prodeje: základní funkce
Mobilní aplikace: ano
Integrace Microsoft 365: ano
Generování sestav a řídicí panely: ano
Kustomizace a automatizace: omezená
Vlastní aplikace: ne
Pokročilá automatizace prodeje: ne
Analytické nástroje pro konverzace: ne
Zapojení do prodeje: ne
LinkedIn Sales Navigator: ne
Funkce Copilotu: ne (vyžaduje samostatné kredity)
Bezpečnost: Power Platform Customer Lockbox, správa oprávnění

Program Cloud Solution Provider (CSP)

Cloud Solution Provider je komplexní licenční program Microsoftu, který vám umožní prodávat koncovým zákazníkům*:

- předplatné cloudových služeb - Microsoft 365, Office 365, Windows 365, Dynamics 365, Microsoft Azure
- předplatné licencí - SQL Server, Windows Server
- trvalé licence - Office, Windows 10/11, Windows Server, Exchange Server, SQL Server

Výhody programu CSP

- Měsíční pronájem aktuální verze daného softwaru s možností změny počtu licencí na měsíční bázi.
- Roční pronájem s fixací ceny na celý rok
- Snadná správa licencí z jednoho místa: **Portál Office**

Možnosti, jak prodávat CSP produkty:

1/ Staňte se prodejcem CSP produktů s přímou správou zákazníků - vy řešíte objednávání i správu licencí vašich koncových zákazníků* - vhodné pro pokročilejší uživatele

3 kroky, jak se stát prodejcem CSP licencí:

- Registrace do **partnerské sítě Microsoft**
- Přihlášení do CSP programu **ZDE**
- Spojení s poskytovatelem CSP licencí **ZDE**

Po propojení kontaktujte **csp@100mega.cz** pro dokončení nastavení vašeho účtu - musíme nastavit my ručně.

2/ Nechejte pracovat svého partnera - 100Mega za vás objedná licence vašemu zákazníkovi - my figurujeme

jako reseller, my objednáváme licence, řešíme vše za partnera, fakturace ale probíhá 100Mega -> partner -> koncový zákazník*

Zákazník potřebuje účet pro cloudové služby, tzv. tenant. Pokud koncový zákazník tenant má, pošlete nám ho na **csp@100mega.cz**, koncového zákazníka s tenantem požádáte o udělení delegované správy, vzor žádosti s linkem Vám zašleme. Pokud tenant nemá, pošlete prosím informace o koncovém zákazníkovi na **csp@100mega.cz** (název, IČO, adresa, kontaktní osoba včetně telefonu a emailu). Tenant vytvoříme a koncovému zákazníkovi zašleme údaje pro jeho administraci.

* *Koncový zákazník potřebuje pro objednání CSP licencí **tenant** - účet pro správu cloudových služeb Microsoft.*

V případě že zákazník tenant nemá, tak reseller (100Mega) musí založit zákazníka v Partner Centru (ALEF platformě).
Reseler poté napojí tenant školy - link si může sám najít ve svém **Partner Centru**.
V případě založení tenantu koncového zákazníka od 100Megy dochází k propojení automaticky.
Akademický zákazník musí mít tenant ověřený Microsoftem (MS prověřuje, že se opravdu jedná o EDU zákazníka. Podrobný návod na založení akademického zákazníka naleznete **ZDE**.
Tip: Validace je rychlejší, když koncový uživatel poskytne email s doménou, kterou vlastní škola.

Předplatné CSP lze modifikovat (snižovat, rušit) max. 7 dnů od konce expirace. Předplatná CSP se automaticky prodlužují, pokud partner neřekne jinak a prodlužují se za aktuálních cenových podmínek, daných Microsoftem a vlivem kurzů. Poskytovatel není povinen o těchto skutečnostech partnera informovat předem, mělo by být prací partnera hlídat expirace svých zákazníků a zjišťovat jejich potřeby a informovat poskytovatele o potřebných změnách.

Více informací o programu CSP naleznete **ZDE**.

V případě nejasností se, prosím, obraťte na **csp@100mega.cz**